

Wzrost sprzedaży programów Comarch w chmurze

Rosnący poziom wiedzy i zaufania do rozwiązań w modelu Software as a Service (cloud computing) przekłada się na wzrost liczby firm korzystających z tego sposobu zakupu aplikacji. Sprzedaż produktów Comarch w chmurze informatycznej, dostępna w ofercie krakowskiej spółki IT już od 12 lat, wyniosła w pierwszym półroczu 2012 roku 1,9 mln zł i zwiększyła się o 34 proc. w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

1,9 mln zł

wynoszą przychody z
wynajmu oprogramowania Comarch

w modelu SaaS, wzrost o 34 proc. r/r (H2 2012 r.)

Już od 2000 roku świadczymy usługi oparte na zdalnym dostępie do programów Comarch. Od tego czasu powstała kompleksowa oferta dla małych i średnich przedsiębiorstw oczekujących dostosowanych do ich potrzeb i niezawodnych usług IT udostępnianych online

mówi Zbigniew Rymarczyk, wiceprezes Comarch, dyrektor Sektora ERP. W Polsce chmura obliczeniowa pojawiła się stosunkowo niedawno i jest to jeszcze wciąż rynek młody, podczas gdy w krajach zachodnich już od dłuższego czasu widoczna jest tendencja do zakupu oprogramowania jako usługi internetowej. Chmura jest modelem, który 12 lat temu wymagał od nas zmiany sposobu myślenia o uprawianiu informatyki. Warto podkreślić, iż to tak naprawdę nie rewolucja technologiczna, ale ewolucja sposobu korzystania z programów komputerowych. A dziś dzięki latom doświadczenia oraz własnym data center w Warszawie, Krakowie i Łodzi jesteśmy tam, gdzie konkurencji trudno będzie nas wyprzedzić. Dodatkowo, tworząc przez ostatnie lata rozwiązania w chmurze, osiągnęliśmy efekt skali, dzięki czemu możemy zaoferować usługi najwyższej światowej jakości po przystępnej cenie

dodaje Zbigniew Rymarczyk.

> 20 tys.

liczba firm, które
korzystają z chmury Comarch w Polsce

Obecnie model SaaS

staje się coraz popularniejszy nie tylko ze względu na koszty oraz łatwość wdrożenia, ale też niezwykłą wszechstronność i jest poważnym konkurentem dla bardziej tradycyjnych producentów oprogramowania. Według najnowszego raportu Computerworld TOP 200 w najbliższych latach 20-25 proc. nowych inwestycji w IT będą stanowiły rozwiązania chmurowe. Dynamika wzrostu tradycyjnego IT do 2015 roku jest jednocyfrowa, a tempo wzrostu rynku chmury obliczeniowej jest nieporównywalnie wyższe. Według IDC rynek cloud computing w Polsce w 2015 roku zwiększy się do 685,65 mln USD ze 196,87 mln USD w 2012 roku. Analitycy IDC prognozują również, że w 2012 roku aż 80 proc. nowych komercyjnych aplikacji dla przedsiębiorstw będzie wdrożonych jako chmura.

W modelu usługowym

Comarch oferuje systemy ERP i FK, program do uruchomienia sklepu internetowego, narzędzie do backupu danych iBard24.pl, z którego korzysta obecnie 9 tys. przedsiębiorców. Od kwietnia 2012 roku firma oferuje również nowy program dla małych firm iFaktury24.pl, na który zdecydowało się już ponad 9 tys. firm.

O wyborze sklepu internetowego Comarch iSklep24 zdecydował m.in. fakt, iż jest on w pełni zintegrowany z programem Comarch OPT!MA. Dzięki temu mamy gwarancję sprawnej obsługi występujących u nas procesów biznesowych, ponadto charakteryzuje się on łatwością obsługi i przejrzystym interfejsem. Dodatkowym atutem Comarch iSklep24 jest możliwość dotarcia do nowych klientów poprzez promocję naszego sklepu w galerii handlowej iMall24.pl – mówi Katarzyna Płaza z F.H.U. Kaszmir.

Dane klientów korzystających

z ww. rozwiązań chronione są w Comarch Data Center – nowoczesnym centrum danych. Przechowywane są równocześnie na kilku niezależnych serwerach, wyposażonych we własny systemy zasilania, stosowane są także nowoczesne techniki kryptografii, a dane szyfrowane są w podobnej technologii, jaką banki stosują w zabezpieczaniu transakcji elektronicznych.